

Die X-CELL AG ist mit aktuell 694 Kunden und ca. 6,9 Mio. Schulungsteilnehmern seit 2002 einer der erfahrensten E-Learning-Anbieter in Europa. Wir bieten unseren internationalen Kunden exzellente Beratung, innovative Software und hochwertigen Content. Durch die Vielfalt der Themen, Zielgruppen und Branchen gestaltet sich unsere Arbeit stets abwechslungsreich. Für den Ausbau unserer internationalen Geschäftstätigkeit in Frankreich, Italien, Spanien, Polen, Dänemark und Schweden suchen wir jeweils einen

Sales Consultant (m/w/d) in Voll- oder Teilzeit, bis zu 100 % Homeoffice

Deine Aufgaben:

- Bearbeitung von Anfragen potenzieller Kunden inkl. Präsentation und Angebotserstellung
- Angebotserstellung, Ausschreibungen und Projektmanagement
- Cross- und Up-Selling-Maßnahmen im Kundenstamm

Das macht Dich aus:

- Kaufmännische/Technische Ausbildung oder Studium
- Erfahrungen in Vertrieb oder Beratung, idealerweise im Softwarebereich
- Einsatzfreude, Verantwortungsbewusstsein, offener und klarer Kommunikationsstil
- Du beherrschst Deutsch und die Amtssprache eines der oben genannten Länder auf hohem Niveau.

Was wir Dir unter anderem bieten:









Aktive
Karriere-Begleitung



Jobrad

€

Vielfältige Sondervergütungen



Gesunde Snacks, frisches Obst und regelmäßiges Catering

Wir bieten Dir eine gesunde Mischung aus Homeoffice und kreativem Miteinander mit Wohlfühl-Atmosphäre in absoluten Top-Locations. Du kannst aber auch gerne vorwiegend aus Deinem Homeoffice im In- oder Ausland arbeiten und irgendwo in Europa wohnen, wenn du eine gewisse Reisebereitschaft mitbringst. 90 % der Tätigkeit lassen sich tatsächlich virtuell gestalten. Wir bieten Dir an all unseren Standorten voll ausgestattete Küchen, Catering und regelmäßige Mitarbeiter-Events.

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung per E-Mail an Barbara Düx unter karriere@x-cell.com.

PS: Bitte keinerlei Kontaktaufnahme von Personaldienstleistern und -vermittlern.

